

KI-Bevel opent nieuwe registers

Varkens-KI-Vlaanderen is actief vanuit de oude site van het Varkensstamboek van Antwerpen in Bevel en wordt dan ook vaak 'KI-Bevel' genoemd. De specialisatie in sperma voor zeugenlijnrassen en de link met het varkensstamboek vormden steeds de basis van het beleid. Naar aanleiding van enkele nieuwtjes hadden we een gesprek met Herman Vets, voorzitter van het coöperatieve KI-station.

HERMAN VETS (HIER MET BEER JENS VAN HET DEENS LANDRAS):

“Met Danbred hebben we de vruchtbaarste lijnen in huis gehaald.”



Foto: KI-Bevel

VARKENSHOUDERIJ

■ Anne Vandenbosch

“Een breed aanbod van stamboekzeugenlijnberen ter beschikking stellen van de zeughouders blijft een van onze prioriteiten”, stelt Herman Vets, die ook Boerenbondconsulent varkenshouderij is. “We blijven rotsvast geloven in de economische mogelijkheden van deze lijnen. De cijfers van onze boekhoudingen bij de Boerenbond bevestigen dit. KI-Bevel is tot op heden trouwens het station met het grootste aanbod op dat vlak. De sterkte van de traditionele stamboeklijnen is dat ze – in vergelijking met de hybride zeugenlijnen – toch wel met een andere visie geselecteerd werden. De nadruk ligt er meer op kenmerken als type, sterk beenwerk en langleeftbaarheid, deels ten koste van de productiviteit. En dus blijven deze lijnen economisch interessant als je niet alleen kijkt naar het productiegetal, maar naar het volledige financiële plaatje!”

Aanbodverbreding via samenwerking

Om het aanbod van de zeugenlijnrassen te kunnen behouden en zelfs uit te breiden, werkt KI-Bevel aan een netwerk van KI-stations waarmee ze willen samenwerken. Herman: “Het is de bedoeling om andere KI-stations ook sperma van onze stamboekzeugenlijnberen te laten aanbieden, aan dezelfde voorwaarden als bij ons. 's Maandags zetten we hiervoor een eigen koerierdienst in, die indien nodig heel Vlaanderen kan bestrijken. Een dergelijke samenwerking bestond allanger met CV Varkenszorg in Bocholt. Recent is er een nieuwe samenwerking opgestart met KI-Cobbaert uit Middelkerke. Dit geeft ons de mogelijkheid om het aanbod van die zeugenlijnberen zeer breed te houden. De KI-stations waarmee we samenwerken, hebben als voordeel dat ze ook een breed assortiment kunnen aanbieden zonder zelf te moeten investeren in een beperkt aantal zeugenlijnberen, die dan niet optimaal benut kunnen worden.”

Danbred

Onlangs startte KI-Bevel ook een samenwerking met Danbred International, het Deense bedrijf dat instaat voor de wereldwijde export van Deense fokvarkens. Toch mag dit volgens Vets niet beschouwd worden als concurrentie voor de stamboekwerking, maar eerder als alternatief voor de lijnen van de andere hybridefirma's. “Onder impuls van de commerciële voorlichting werden we geregeld geconfronteerd met de vraag naar ‘die

vruchtbare zeugenlijnen’ van hybridefirma's. Klanten die deze stap toch wilden zetten, moesten we dan doorverwijzen. Met Danbred hebben we nu ineens de vruchtbaarste lijnen in huis gehaald”, stelt Vets. “We wijzen de klanten er wel op dat het bedrijf en de bedrijfsleider er klaar voor moeten zijn om met dergelijke genetica te werken. Want om uit die lijnen het maximum te halen, moet je uiteraard ook je hele management op een hoog niveau tillen. Je vertrekt immers met meer, maar dus ook wel met wat lichtere biggen. Ik kan er alleen maar op hameren dat de bedrijfsstructuur hiervoor dikwijls aangepast moet worden. Je moet zeker voorzien in voldoende biggenplaatsen en liefst ook nog een speciale opvangafdeling voor de overschotbiggen die vroeger gespeend moeten worden. Heel belangrijk is ervoor te zorgen dat alle biggen voldoende biestmelk kunnen drinken, want ook die moet over meer biggen verdeeld worden.

De Danbredlijnen kunnen enkel via licentie ter beschikking gesteld worden. De boer moet hiervoor een contract ondertekenen en aan Danbred een vaste fokkerijbijdrage per zeug betalen. Pas dan mogen we sperma leveren aan deze klanten. De Deense boerencoöperatie legt ons die spelregels op, daarop hebben we dus zelf geen vat. Veel boeren schrikken daarvan. Maar als je aan de topgenetica van dergelijke internationale spelers wilt geraken, dan kom je daar niet meer onderuit.”

Sperma op naam

Een andere peiler van het beleid van KI-Bevel blijft het leveren van sperma ‘op naam’. “Als de boer sperma wil van bepaalde beren, dan willen we dat zoveel mogelijk respecteren – ook voor de Piétrain- en de Danbredlijnen. De prestaties van de nakomelingen van een beer verschillen immers van bedrijf tot bedrijf. Er bestaat, met andere woorden, zeker zoiets als combinatiegeschiktheid. Boeren zijn ook steeds welkom om de fokberenen te komen bekijken. Of ze kunnen natuurlijk een kijkje nemen op de website van KI-Bevel, waar alle beschikbare informatie over de beren te vinden is.

De filosofie van een snelle rotatie zoals bij de hybriden volgen we doelbewust niet. Onze beren mogen geen anonieme nummers worden die al naar de slachtbank zijn vóór de prestaties van hun nakomelingen bekend zijn. Een beer die bewijst dat hij top is, kan nooit ingehaald worden door het gemiddelde van zijn ras. Dus blijven die beren gewoon in het aanbod voor onze klanten”, besluit de voorzitter. ■

Vlaanderen zoekt opnieuw zijn schoonste boerin

EVENEMENT

■ Bron: Field Communication

Na Kathleen Baeteman en Hilde De Sutter is het tijd voor Ilse Van Havere om de fakkel door te geven aan een waardige opvolgster. Tien kandidaten strijden binnenkort om de titel Schoonste Boerin van Vlaanderen 2011-2012. De finale verkiezingsavond is gepland op zaterdag 15 januari, tijdens Agriflanders in Gent.

Schone boerinnen genoeg, maar zijn ze allemaal even spontaan en assertief en hebben ze allemaal evenveel lef, branie, présence en gezond boerinnenverstand? Daar draait het allemaal om bij deze verkiezing, want de Schoonste Boerin wordt de ambassadrice van de huidige Vlaamse land- en tuinbouw en er wordt van haar een weldoordachte kijk op de sector verwacht.

De verkiezing is toe aan haar vierde editie. Ook dit jaar is de hoofdprijs een hoogtechnologische tractor, die de winnares een jaar lang mag gebruiken. Samen met haar eerste en tweede eredame krijgt ze bovendien een exclusieve fotoshoot op een exotische locatie.

Praktisch

De wedstrijd verschilt grondig van de traditionele missverkiezingen. Er zijn geen badpakspecials of ingestudeerde acts die op het podium gebracht moeten worden. Elke Vlaamse boerin, tuinierster, boeren- of tuindersdochter kan zich kandidaat stellen. Leeftijd speelt geen rol, want op echte schoonheid staat geen leeftijd. De kandidates moeten wel minstens 18 zijn en (voltijds of deeltijds) actief zijn op hun bedrijf.

Boerinnen of tuiniersters die hun ‘vrouwje’ kunnen staan en geen uitdagingen uit de weg gaan, sturen voor 3 december twee recente foto's en een motivatiebrief naar Field Communication, Schoonste Boerin van Vlaanderen 2011, Sint-Annadreef 68B, 1020 Brussel. Uiteraard kan dit ook via e-mail: info@field.be. We verwachten ook meer gedetailleerde informatie over het bedrijf waar ze werkzaam zijn en over de taken die ze daar vervullen.

Uit de inschrijvingen selecteert een vakkundige jury tien finalisten. Op 14 december worden ze voorgesteld aan de pers en volgen er enkele praktische proeven. Tussendoor zijn er nog enkele momenten waarop de kandidates het een en het ander ‘ondernemen’. De verkiezingsavond zelf vindt plaats op zaterdag 15 januari in het forum van Flanders Expo, ter gelegenheid van Agriflanders.

INFORMATIE – Field Communication, Lieven Hérie, lieven.herie@field.be, 02 478 78 38 of 0475 96 22 64

Bremhove neemt Beyne nv over

BEDRIJFSNIEUWS

■ Bron: Bremhove nv

Onlangs heeft de nv Bremhove (de holding van Joris Ide, in associatie met Steve en Sven Vierstraete) Beyne nv overgenomen. Steve en Sven Vierstraete zullen nu het bedrijf leiden, waarbij Steve het technische luik voor zich zal nemen en Sven het commerciële en financiële luik. Marcel en Luc Beyne blijven wel nog geruime tijd beschikbaar, om een goede overgang te garanderen.

Bremhove ondersteunt alle verkochte landbouwsputen en u kan blijven rekenen op bekwaam personeel. De zaak blijft ook gevestigd in de Industriestraat 27 in Ichtegem en u kan zich blijven wenden tot een Beynedealer in uw buurt.

Met deze overname wil Bremhove het bedrijf dynamiseren en er een wereldspeler van maken. De dynamiek van Joris Ide met zijn twee verwanten zal Beyne laten evolueren tot een marktleider in binnen- en buitenland. Het bedrijf zal investeren in het gamma en de look van de machines, zodat Beynesputen mooie en technische machines worden. Alle nodige middelen zullen ingezet worden voor een goed resultaat. ■